



Für den Standort Zürich suchen wir eine/einen

## KEY ACCOUNT MANAGER/IN / KUNDENBERATER/IN

### Das erwartet Sie in Ihrem Job:

- Akquirieren von Neukunden und Ausweitung der Geschäfte mit bestehenden Kunden
- Konzipieren und Entwickeln von Projektlösungen in den Bereichen visuelle Kommunikation und Digital Signage
- Angebotserstellung, Präsentation und Kundenbesuche
- Aktiver Aufbau von Know-how und Weiterentwicklung des Zielmarktes
- Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Mitgestaltung der Vertriebsstrategie
- Aufbau und Pflege des Partnernetzwerks in der Kommunikations- und Architekturbranche
- Verantwortung für die Erreichung des Auftragseingangs und Umsatzbudgets
- Zukunftsorientierte, interessante und herausfordernde Tätigkeit in einem spannenden Umfeld
- Abwechslungsreiche und selbständige Arbeit mit Weiterentwicklungsmöglichkeiten

### Wir suchen neue Kollegen, die:

- eine abgeschlossene grafische, technische oder handwerkliche Grundausbildung haben (Weiterbildung Verkauf/Marketing oder Betriebswirtschaft von Vorteil)
- mehrjährige Berufserfahrung als Key Account Manager/in oder in vergleichbarer Funktion sammeln konnten
- stilsicher in Wort und Schrift in Deutsch und Französisch sind
- über eine gewinnende Persönlichkeit mit sicherem Auftreten, hohe Kundenorientierung und sehr gute Verhandlungs- und Argumentationskompetenz verfügen
- hohe Einsatzbereitschaft sowie Eigeninitiative und Kreativität in der Lösungsfindung zeigen

### Kontakt:

Herr Thomas Schulz  
[personal@westiform.ch](mailto:personal@westiform.ch)

Westiform AG  
Freiburgstrasse 596  
3172 Niederwangen  
+41 31 980 22 34  
[www.westiform.ch](http://www.westiform.ch)