

Mitarbeiter/in

KEY ACCOUNT MANAGER / KUNDENBERATER

Das erwartet Sie in Ihrem Job:

- Akquirieren von Neukunden und Ausweitung der Geschäfte mit bestehenden Kunden
- Konzipieren und Entwickeln von Projektlösungen in den Bereichen visuelle Kommunikation und Digital Signage
- Angebotserstellung, Präsentationen und Kundenbesuche
- Aktiver Aufbau von Know-how und Weiterentwicklung des Zielmarktes
- Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Mitgestaltung der Vertriebsstrategie
- Aufbau und Pflege des Partnernetzwerks in der Kommunikations- und Architekturbranche
- Verantwortung für die Erreichung des Auftrags- eingangs- und Umsatzbudgets
- Zukunftsorientierte, interessante und herausfordernde Tätigkeit in einem spannenden Umfeld
- Abwechslungsreiche und selbstständige Arbeit mit Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Wir suchen neue Kollegen, die:

- Eine abgeschlossene grafische, technische oder handwerkliche Grundausbildung haben (Weiterbildung Verkauf/Marketing oder Betriebswirtschaft von Vorteil)
- Mehrjährige Berufserfahrung als Key Account Manager oder in vergleichbarer Funktion sammeln konnten
- Stilsicher in Wort und Schrift in Deutsch und Französisch sind
- Über eine gewinnende Persönlichkeit mit sicherem Auftreten, hohe Kundenorientierung und sehr gute Verhandlungs- und Argumentationskompetenz verfügen
- Hohe Einsatzbereitschaft sowie Eigeninitiative und Kreativität in der Lösungsfindung zeigen

Contact & infos:

personal@westiform.ch